

Les métiers visés sont très diversifiés

En début de carrière :

Manageur adjoint
Conseiller de vente
Chargé d'accueil
...

Avec expérience :

Manageur de rayon
Manageur d'une unité commerciale
Chef des ventes
Responsable d'agence
Responsable de clientèle
....
...



BTS Management Commercial Opérationnel

LYCEE POLYVALENT ARAGON-PICASSO



**12 chemin de la Côte à Cailloux
69700 GIVORS**

Téléphone : 04-72-49-21-10

**[http://aragon-
picasso.elycee.rhonealpes.fr/](http://aragon-picasso.elycee.rhonealpes.fr/)**

LYCEE POLYVALENT ARAGON PICASSON

BTS Management Commercial Opérationnel

- **Un établissement situé entre Lyon et Saint-Etienne accessible par le train et les transports en commun.**
- **Un environnement calme et agréable.**
- **Des classes de BTS à effectifs limités à 24 places.**
- **Des salles informatiques accessibles pour le travail en autonomie.**

VOTRE FORMATION AU LYCEE POLYVALENT ARAGON-PICASSO

Organisation des stages :

L'étudiant choisit le secteur d'activité dans lequel il souhaite se former : **Distribution, banque, services.**

Formation en entreprise 14 à 16 semaines

- 7/8 semaines par année scolaire
- 1 ou 2 entreprises
- Des compétences professionnelles à mettre en œuvre en situation réelle de travail
- Des compétences évaluées en Contrôle en Cours de Formation (CCF)

Les enseignants assurent, en collaboration avec les tuteurs, l'encadrement pédagogique et le suivi individuel des étudiants.



Poursuite d'études

- Licence professionnelle
- Licence générale
- Ecole de commerce

Des partenariats et des liens privilégiés avec des entreprises renommées :

- Des entreprises de distribution des secteurs alimentaires ou spécialisés (Carrefour, Cultura, Intersport, La Grande Récré...)
- Des unités commerciales d'entreprises de production (Fiat , Wolkswagen...)
- Des banques (Crédit Agricole, BNP...)

Les événements qui ponctuent la formation

- Conférence animée par des professionnels : **présentation des métiers et des débouchés, recrutement des stagiaires**
- Interventions de nos anciens étudiants
- Journées d'intégration
- Visites d'entreprises
- Gestion de projet en équipe: « Oser entreprendre »



Les élèves se sont initiés à la démarche entrepreneuriale.
Photo Progrès/Martine ARPINO

Les disciplines

Enseignements professionnels	1ère année	2ème année
Développement de la relation commerciale et vente conseil	6h	5h
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	5h	6h
Gestion opérationnelle	4h	4 h
Management de l'équipe commerciale	4h	4h
Enseignements généraux	1ère année	2ème année
Culture Générale et expression	2h	2h
Langue vivante étrangère	3h	3h
Culture Economique, Juridique et Managériale CEJM	4h	4h
Enseignement optionnel		
Entrepreneuriat	2 h	2h

